



INBJUDAN

GÖR DIG REDO FÖR EXPORT!

SKAPA LÅNGSIKTIG OCH LÖNSAM INTERNATIONELL TILLVÄXT

Den 24:e januari startar Business Sweden en ny grupp i Steps to Export. Programmet riktar sig till företag som har en etablerad kundbas i Sverige och/eller utomlands och som vill skapa en struktur som gör det möjligt att växa internationellt på ett effektivt och målinriktat sätt.

Steps to Export ger dig större kunskap, ökad säkerhet och en genomarbetad strategi för din exportsatsning och har som mål att resultera i en exportplan, handlingsplan och en eller flera marknadsplaner.

Teoretiska moment varvas med praktiska övningar och diskussioner, hela tiden med det egna företaget i fokus. Mellan de gemensamma träffarna ges individuell coaching i respektive företag. Gruppen kommer att bestå av minst 5, maximalt ett 10-tal företag, vilket även ger möjlighet till värdefullt erfarenhetsutbyte. Vi träffas 6 halvdagar med start den 24:e januari och kommer att arbeta med att få svar på frågor som t.ex.

VILKEN marknad efterfrågar det jag erbjuder och **HUR STOR** är potentialen? **VEM** är min kund och **HUR** segmenterar jag bäst min marknad? **VILKA** är mina säljargument gentemot olika kundkategorier? **VILKEN** prissättningsmodell skall jag jobba med? **VILKEN** distributionsstrategi skall jag välja? **BEHÖVER** jag en partner i exportlandet och **HUR** ser min ideala partner i så fall ut? **BEHOVS** avtal och hur skall de i så fall se ut? **HUR** och genom **VILKA** kanaler skall jag planera min marknadsföring? **NÄR** är det dags att börja på respektive marknad och **VAD** kostar marknadsinvesteringarna? **VAD** kommer de att generera långsiktigt?

All tid som Business Swedens handledare och coacher lägger på gruppövningar och personlig coaching är kostnadsfri.

Vi har planerat in följande gruppmötestider under programmet:

24 januari	kl. 09.00-13.30
28 februari	kl. 09.00-13.30
28 mars	kl. 09.00-13.30
25 april	kl. 09.00-13.30
30 maj	kl. 09.00-13.30
4 juli	kl. 09.00-13.30

Anmälan dig snarast, dock senast den 10:e januari, genom att skicka ett mail med alla kontaktuppgifter till gosta.melkersson@business-sweden.se. Det är först till kvarn som gäller.

Vid frågor ring Astrid Hackl, 070-200 97 95 eller Gösta Melkersson, 0730-23 86 90 Regionala Exportrådgivare i Skåne.

EXPORTFRAMGÅNGAR BEROR INTE PÅ SLUMPEN, UTAN PÅ FOKUS OCH EN MEDVETEN STRATEGI!